

easy case

ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМА, ОБЪЕДИНЯЮЩАЯ
АГЕНТСТВА МЕДИЦИНСКОГО ТУРИЗМА И КЛИНИКИ,
ПРИНИМАЮЩИЕ ИНОСТРАННЫХ ПАЦИЕНТОВ



Здравствуйте!
Меня зовут Павел Савин.

Считаю, мне очень повезло, что судьба привела меня в медицинский туризм. Я познакомился с этой быстро-растущей отраслью в переломный для нее момент — когда множество разрозненных региональных рынков стали интегрироваться и сливаться в явление, которое сейчас принято называть глобальным медицинским туризмом. Одновременно с этим участники рынка столкнулись с кризисом управления, ведь новые реалии требовали автоматизации бизнес-процессов, унификации работы клиник и агентств, повышения качества работы с клиентами.

В этот момент вокруг меня сформировалась команда профессионалов — людей много лет вовлеченных в организацию лечения за рубежом.

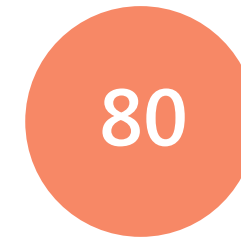
Вместе мы поставили амбициозную задачу — разработать онлайн-сервис, который сделает рынок более прозрачным, поможет агентствам медицинского туризма работать в разы эффективнее и с большим количеством клиентов, а клиникам — выходить на новые рынки и развивать свое присутствие на них за счет профессионализма работы с запросами. В итоге выиграет и пациент, который получит более качественное лечение по лучшей цене.

Сегодня сервисом уже пользуются агентства медицинского туризма и клиники из нескольких десятков стран.

Пользуясь возможностью обратиться к вам со страницы буклета, хочу пригласить вас и вашу организацию в большое международное сообщество EasyCase!

С уважением, Павел Савин
Генеральный директор EasyCase Systems Inc.

EASYCASE В ЦИФРАХ



>80 АГЕНТСТВ
ИЗ 5 СТРАН



>60 КЛИНИК
ИЗ 13 СТРАН



5 НОВЫХ
УЧАСТНИКОВ
КАЖДУЮ
НЕДЕЛЮ



СРЕДНЯЯ
ОЦЕНКА
СЕРВИСА 4.8
ИЗ 5.0



МУЛЬТИЯЗЫЧНЫЙ
ИНТЕРФЕЙС



ПЕРВЫЙ СЕРВИС
ПРЯМОГО
ОБЩЕНИЯ
АГЕНСТВ
С КЛИНИКАМИ



СОБСТВЕННЫЙ
ЦЕНТР ОБУЧЕНИЯ
И ПОДДЕРЖКИ
КЛИЕНТОВ



ЗАЩИТА
ПЕРСОНАЛЬНЫХ
ДАННЫХ

ИСТОРИЯ КОМПАНИИ

Эволюция приложения для одного госпиталя eRequest в идею объединяющего клиники и агентства сервиса EasyCase

июнь
2016

Формирование команды

август
2016

Партнерство с Ассоциацией агентств медицинского туризма

январь
2017

Анонс сервиса

март
2017

20 зарегистрированных участников

май
2017

Запущена бета-версия

июнь
2017

100+ зарегистрированных участников

октябрь
2017

Лучший онлайн-сервис для рынка медицинского туризма на MedTravelExpo Russia

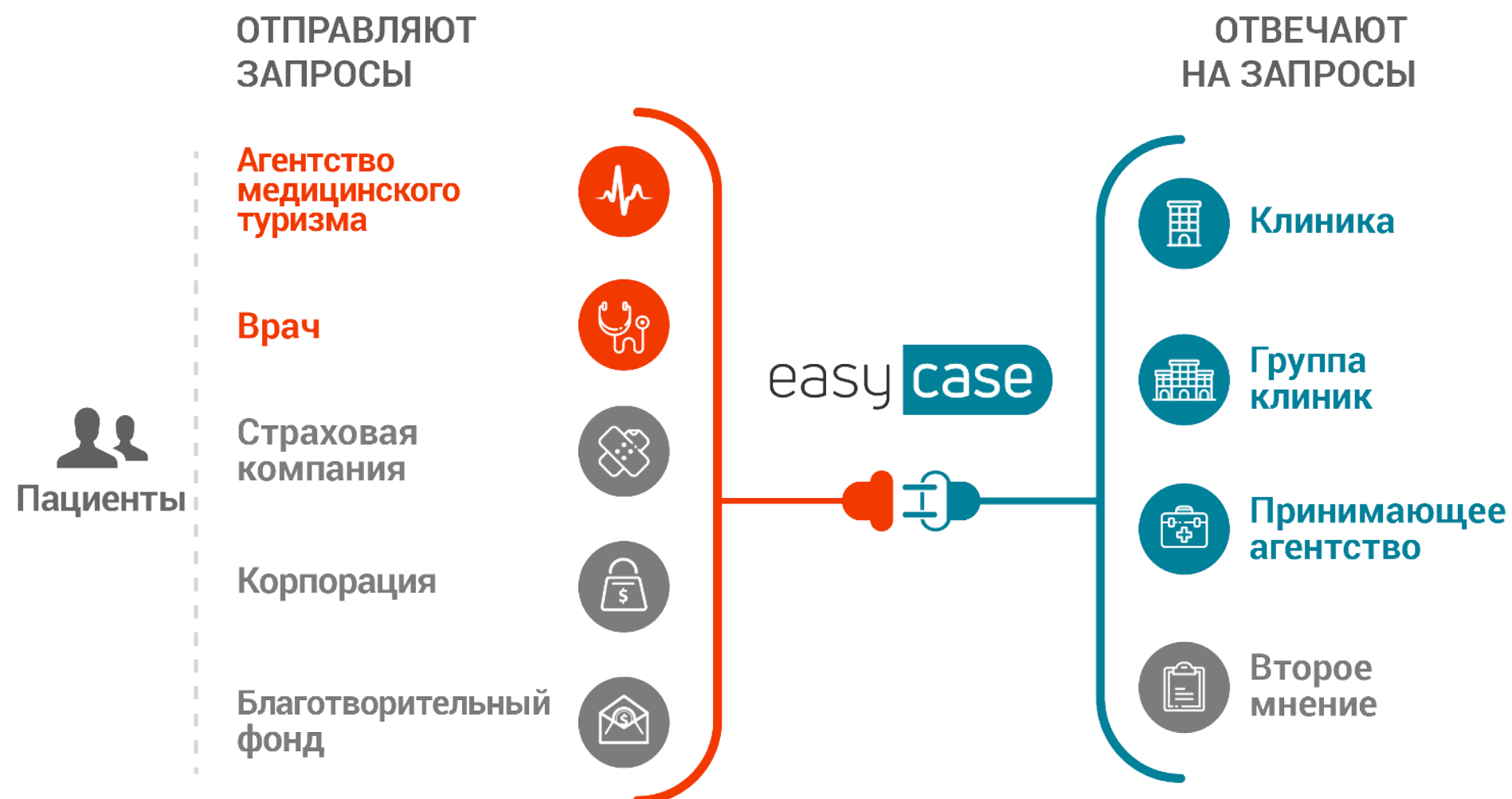
декабрь
2017

АГЕНТСТВАМ

После присоединения к EasyCase вы получаете прямой доступ к клиникам по всему миру. Вы сможете отправлять запросы по конкретным медицинским направлениям и увеличить количество уехавших на лечение клиентов за счет более гибкого предложения.

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ АГЕНТСТВ

- Гибкое предложение клиенту по цене и методике лечения. В сервисе менеджер получает планы лечения не только от клиник-партнеров, но и от новых клиник, которые специализируются на медицинской проблеме вашего клиента.
- Нетворкинг с десятками агентств медицинского туризма из стран СНГ. С первых дней после регистрации и прохождения проверки ваша клиника получает запросы как от ваших партнерских агентств, так и от тех, с кем договор еще не подписан.
- Всю работу с запросами менеджер ведет в одном приложении — в рабочем пространстве онлайн-сервиса EasyCase.
- Вы сокращаете время работы с запросами втрое. Сервис EasyCase состоит из множества функций, которые позволяют менеджеру выполнять рутинные задачи быстрее.
- Обучающие видео по разделам и функциям EasyCase помогают начать работу с сервисом просто и гладко.



КЛИНИКАМ

После присоединения к EasyCase клиники получают прямой доступ к десяткам агентств из стран СНГ. Вы сможете отвечать на запросы из Базы Запросов Агентств по тем медицинским направлениям, в которых сильна клиника.

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ КЛИНИК

- Расширенный аккаунт как эффективная PR-площадка, поскольку коммуникация с агентствами происходит напрямую, клиника может представить информацию о себе в наилучшем свете, используя функционал сервиса.
- Прямой контакт с десятками клиник со всего мира. EasyCase — это открытый сервис, в котором регистрируются и проходят проверку для работы в нем клиники со всего мира.
- Сервис EasyCase является профессиональным программным обеспечением для международных отделов клиник для автоматизации работы с запросами от партнеров.
- Упрощение документооборота по иностранным пациентам. Сервис берет на себя заботу по обороту и хранению медицинских документов по запросам от агентств.
- Ускорение предоставления ответов на запросы. Встроенные функции сервиса EasyCase, такие, как DICOM Viewer, позволяют обрабатывать запросы быстрее.

ТРЕБОВАНИЯ ДЛЯ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К EASYCASE

ТРЕБОВАНИЯ К АГЕНТСТВАМ ДЛЯ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К EASYCASE:

- Официально зарегистрированное юридическое лицо или индивидуальный предприниматель.
- Профессиональное агентство медицинского туризма либо любая другая организация, которая имеет отдельное выделенное направление по медицинскому туризму.
 - Направлением медицинского туризма занимается выделенный сотрудник;
 - Агентство имеет опыт работы с клиниками не менее 1 года и отправляет на лечение не менее 10 пациентов в год.
- Наличие рекомендаций* от клиник, письменных или — в случае обращения менеджера EasyCase в клиники за рекомендацией напрямую — устных.

**Если у вас еще нет опыта или рекомендаций, вы работаете в сервисе со своими текущими партнерами без доступа к Базе клиник. Как только вы отправите 10 пациентов на лечение с помощью сервиса, EasyCase сможет получить рекомендации от ваших партнерских клиник и предоставить доступ.*

ТРЕБОВАНИЯ К КЛИНИКАМ ДЛЯ ПРИСОЕДИНЕНИЯ К EASYCASE

- Юридическая возможность заключать договор и работать с агентствами.
- Наличие в штате международного отдела клиники русскоговорящего координатора.
- Предоставление ответов на запросы в течение 24–48 часов.
- Наличие международных аккредитаций — желательно.

ПРОФЕССИОНАЛЫ РЫНКА О НАС



ИВАН ТСИТЛИДИС

*Исполнительный координатор
медицинского туризма Афинской Медицинской Группы,
Греция*

“EasyCase — это нужная, современная и очень удобная платформа для компаний медицинского туризма, которая дает возможность партнерам (агентствам, врачам, клиникам, фасилитаторам) сотрудничать с медицинскими учреждениями мирового уровня с целью оказания пациентам медицинских услуг быстро, качественно и профессионально”



ТАТЬЯНА СОКОЛОВ

*генеральный директор ООО «МедикаТур»,
г. Москва*

“Сервис EasyCase появился очень своевременно, ведь без автоматизации агентство может просто уйти с рынка через пару лет после открытия. Работая с EasyCase, агентство получает целую серию преимуществ: упрощенное знакомство с новыми клиниками со всего мира, систему управления запросами, конструктор для формирования ответов пациенту и все то, что раньше отнимало у специалистов много времени.”



Дирекция выставки MedTravelExpo, Russia

“Диджитализация постепенно захватывает все сферы бизнеса. И я рада, что сфера медицинского туризма в этом плане не исключение. Благодаря нашим коллегам, ведущим разработку сервиса EasyCase, компании медтуризма могут оптимизировать внутренние бизнес процессы, ускорить время обработки запросов и быстрее помочь своим пациентам. Медицинский туризм может и должен быть технологичным!”



ОКСАНА ГОНЧАРУК

директор Международного Координационного центра Медкор, Владивосток

“Идея создания единой платформы для совместной работы клиник и агентств воплощена очень своевременно в площадке EasyCase. Правильные критерии и стандарты работы помогают привести в порядок разношерстный рынок агентов. Благодаря возможностям платформы, мы можем найти новых партнеров, получить более широкий спектр вариантов лечения наших пациентов, быть в курсе новостей в сфере международного медицинского туризма. Ну, и что колоссально важно, обучаться. Проведение обучающих вебинаров для агентов — серьезный бонус! Работая с платформой EasyCase, выходишь на новый, более качественный уровень оказания услуги”

easy case

 easycasemed.com

 info@easycasemed.com

 8 800 250 39 26

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ

